

Communiqué de presse

Paris, le 29 octobre 2026

74Software : Croissance solide au troisième trimestre, portée par les souscriptions

74Software (Euronext Paris : 74SW) annonce un chiffre d'affaires de 183,9 M€ au troisième trimestre 2026, en croissance organique de 5,8 %, porté par le développement des souscriptions chez Axway et SBS. Le chiffre d'affaires des Produits logiciels progresse de 9,5 % en organique, tandis que l'ARR des deux marques affiche une croissance annuelle proche de 10 % à taux de change constants. Le Groupe confirme ses objectifs annuels.

Indicateurs financiers clés – T3 2026

Indicateur	T3 2026 (M€)	T3 2025 Base de comparaison* (M€)	Variation / Ratio
Chiffre d'affaires	183,9	173,9	Croissance organique : 5,8 %
Chiffre d'affaires Produits	154,4	141,0	Croissance organique : 9,5 %
ARR à fin de période – Axway	294,2	267,7	+9,9 % sur un an à changes constants
ARR à fin de période – SBS	257,3	235,1	+9,4 % sur un an à changes constants
Dette nette à fin de période	192,6	196,1	-3,6 M€ sur un an

* Comparatifs de chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026.

Faits marquants de l'activité

- **74Software** poursuit l'évolution de son mix de revenus vers les Produits logiciels. La croissance des deux modèles de souscription a plus que compensé le recul de la Maintenance et du Support. Les Produits logiciels ont ainsi représenté 84,0 % du chiffre d'affaires du Groupe, contre 81,1 % un an auparavant.
- **Axway** a remporté de nouveaux contrats MFT dans les secteurs de l'automobile et du luxe, parallèlement à des renouvellements et extensions de contrats dans la santé et les services financiers. *Amplify Fusion* totalise 83 nouveaux contrats clients au sein du Groupe sur les neuf premiers mois de l'année et est en bonne voie pour atteindre l'objectif annuel fixé à 100 contrats.
- **SBS** a enregistré une forte progression des souscriptions, avec des évolutions contrastées selon les composantes de son portefeuille. L'ARR affiche une croissance à deux chiffres dans les Produits intégrés, les Produits modulaires et les Produits de financement, tandis que les Composants bancaires restent légèrement en retrait par rapport à l'année précédente. Le recul des Services, qui traduit le choix de privilégier les prestations à plus forte valeur ajoutée, modère la croissance globale du chiffre d'affaires. Sur le plan commercial, SBS a notamment bénéficié de la signature d'un contrat *SBS Digital Banking Suite* avec l'un de ses clients du secteur du crédit à la consommation. Ce contrat étend la collaboration du cœur bancaire aux services numériques destinés aux clients finaux et illustre le potentiel de ventes croisées au sein du portefeuille.
- **Les investissements et développements produits** se poursuivent chez Axway et SBS pour enrichir les offres et les fonctionnalités proposées aux clients. Axway continue le développement de sa plateforme *Amplify*, notamment à travers *Fusion* et les capacités de gouvernance IA, tout en poursuivant la commercialisation de *Workbench*, dédié à la supervision unifiée des flux MFT et au pilotage des opérations. Dans une évaluation récente, menée par un cabinet d'analystes reconnu, Axway a par ailleurs obtenu les meilleurs scores pour la gestion distribuée des API et la déclinaison des API en produits. SBS poursuit ses investissements dans *SBS Digital Core* et *SBS Digital Banking Suite*, ainsi que dans l'IA à travers *SBS AI Foundation*. Déjà en production chez un client britannique, cette solution s'appuie sur les technologies NVIDIA et permet aux banques d'exploiter l'IA tout en conservant la maîtrise de leur environnement de données. Sa feuille de route prévoit l'automatisation des processus par des agents IA, en s'appuyant notamment sur l'*AI Control Plane* développé par Axway.

Patrick Donovan, Directeur général, a déclaré :

« La poursuite de notre transition vers les souscriptions soutient la croissance des Produits logiciels, au troisième trimestre comme sur les neuf premiers mois de l'année. Les nouveaux contrats MFT et les signatures supplémentaires d'Amplify Fusion témoignent de la dynamique commerciale d'Axway, tandis que SBS a conclu d'importants renouvellements et élargi ses relations avec ses clients existants. Notre priorité reste de renforcer la génération de trésorerie, tout en maintenant une stricte discipline sur les coûts. La performance des neuf premiers mois renforce notre confiance dans l'atteinte de nos objectifs annuels. Nous poursuivons en parallèle nos investissements produits et avançons vers nos ambitions à l'horizon 2028. »

Activité du troisième trimestre 2026

Chiffre d'affaires par marque du portefeuille					
M€ / %	T3 2026	T3 2025 Publié	T3 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Périmètre Axway	87,6	82,6	83,4	6,1%	5,1%
Périmètre SBS	96,7	90,8	91,1	6,5%	6,1%
Consolidation	-0,3	-0,5	-0,5		
74Software	183,9	172,8	173,9	6,5%	5,8%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Le chiffre d'affaires du troisième trimestre s'établit à 183,9 M€, en hausse de 6,5 % en données publiées et de 5,8 % en organique. Axway réalise 87,6 M€, en croissance organique de 5,1 %, tandis que le chiffre d'affaires de SBS atteint 96,7 M€, en progression organique de 6,1 %.

Chiffre d'affaires du troisième trimestre par type					
M€ / %	T3 2026	T3 2025 Publié	T3 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Produits logiciels	154,4	140,1	141,0	10,2%	9,5%
Chiffre d'affaires récurrent	145,7	129,2	130,2	12,8%	11,9%
dont Maintenance & Support	37,2	43,7	44,0	-14,9%	-15,4%
dont Souscription Customer-managed	68,0	51,0	51,4	33,4%	32,2%
dont Revenus initiaux	37,4	29,6	29,6	26,2%	26,2%
dont Revenus récurrents	30,6	21,4	21,8	43,3%	40,4%
dont Souscription Own-managed	40,5	34,5	34,8	17,4%	16,5%
Licences	8,7	10,9	10,8	-19,9%	-19,6%
Services	29,5	32,7	32,9	-9,8%	-10,3%
Total	183,9	172,8	173,9	6,5%	5,8%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Le chiffre d'affaires des Produits logiciels atteint 154,4 M€, en croissance organique de 9,5 %, et représente 84,0 % du chiffre d'affaires du Groupe, contre 81,1 % un an auparavant. Le chiffre d'affaires récurrent progresse de 11,9 % en organique, à 145,7 M€, soit 94,3 % des revenus des Produits logiciels.

Chez **Axway**, le chiffre d'affaires des Produits logiciels s'établit à 79,0 M€, en hausse de 5,6 % en organique. Les souscriptions *Own-managed* progressent de 22,3 %, à 17,2 M€, tandis que les souscriptions *Customer-managed* augmentent de 14,4 %, à 52,8 M€. Ces progressions font plus que compenser le recul de 35,3 % des revenus de Maintenance et Support, à 7,8 M€, qui reflète la poursuite de la transition vers les souscriptions.

Chez **SBS**, le chiffre d'affaires des Produits logiciels progresse de 13,4 % en organique, à 75,8 M€. Les souscriptions *Customer-managed* apportent la principale contribution à cette hausse, atteignant 15,5 M€, contre 5,3 M€ un an auparavant. Les souscriptions *Own-managed* augmentent de 9,7 %, à 23,4 M€, tandis que les revenus de Maintenance et Support reculent de 7,9 %, à 29,4 M€. Au total, le chiffre d'affaires récurrent progresse de 16,7 %, à 68,2 M€.

Le chiffre d'affaires des Licences recule de 19,6 % en organique, à 8,7 M€. Il atteint 1,2 M€ chez Axway, en baisse de 53,2 %, contre 2,5 M€ un an auparavant, et 7,6 M€ chez SBS, en retrait de 9,6 %.

Le chiffre d'affaires des Services s'établit à 29,5 M€, en baisse de 10,3 % en organique. Il reste globalement stable chez Axway, à 8,6 M€, et recule de 14,0 % chez SBS, à 20,9 M€. Les Services représentent 16,0 % du chiffre d'affaires du Groupe, contre 18,9 % un an auparavant.

Sur les neuf premiers mois de 2026, le chiffre d'affaires du Groupe atteint 550,9 M€, en hausse de 6,6 % en données publiées et de 7,7 % en organique. Axway réalise 262,2 M€, en croissance organique de 9,4 %, tandis que SBS contribue à hauteur de 290,0 M€, en progression organique de 6,0 %. Le chiffre d'affaires des Produits logiciels augmente de 10,4 % en organique, à 458,5 M€, dont 423,3 M€ de revenus récurrents, en hausse de 10,6 % en organique. Les Licences progressent de 7,3 % en organique, à 35,2 M€, tandis que les Services reculent de 4,1 % en organique, à 92,4 M€.

Répartition de l'ARR par ligne de produits à taux de change constants à fin septembre 2026

M€	2025				2026			Variation 1 an à changes constants
	T1	T2	T3	T4	T1	T2	T3	
Axway	255,7	260,2	267,7	278,2	278,3	289,3	294,2	+ 9,9%
Managed File Transfer	108,3	110,4	112,5	121,3	120,5	125,1	126,7	+ 12,7%
B2B Integration	58,7	61,2	63,6	64,3	63,8	65,8	64,3	+ 1,2%
API Management	48,3	49,5	52,4	53,1	55,4	58,8	63,9	+ 21,8%
Produits spécialisés	40,5	39,1	39,2	39,5	38,5	39,6	39,4	+ 0,3%
SBS	229,1	232,4	235,1	245,4	249,4	253,4	257,3	+ 9,4%
Produits intégrés	94,1	96,3	94,9	100,0	103,9	106,5	107,5	+ 13,3%
Composants bancaires	47,8	46,8	46,3	49,2	47,0	45,8	45,7	- 1,3%
Produits modulaires	25,3	28,0	29,6	30,3	31,8	31,7	33,3	+ 12,5%
Produits de financement	61,9	61,3	64,2	65,8	66,7	69,4	70,8	+ 10,1%

Au 30 septembre 2026, l'**ARR d'Axway** atteint 294,2 M€, en hausse de 9,9 % à taux de change constants, soutenu par la croissance du *Managed File Transfer* (12,7 %) et de l'*API Management* (21,8 %), qui inclut *Amplify Fusion*. L'**ARR de SBS** s'établit à 257,3 M€, en progression de 9,4 % à taux de change constants. La croissance des Produits intégrés (13,3 %), des Produits modulaires (12,5 %) et des Produits de financement (10,1 %) est partiellement compensée par le recul de 1,3 % des Composants bancaires.

Situation financière au 30 septembre 2026

Au 30 septembre 2026, la **dette nette** de 74Software s'établit à 192,6 M€, contre 181,3 M€ au 30 juin 2026 et 193,0 M€ au 31 décembre 2025. La trésorerie et les équivalents de trésorerie s'élèvent à 82,0 M€, pour une dette financière brute de 274,6 M€.

Dans le cadre de son programme de **rachat d'actions**, le Groupe a racheté 641 315 actions pour 22,4 M€ au cours des neuf premiers mois de 2026, à un prix moyen pondéré de 34,8 euros par action, dont 220 263 actions pour 8,3 M€ au troisième trimestre. Ces rachats s'inscrivent dans l'intention précédemment annoncée du Groupe d'acquies jusqu'à 800 000 actions en 2026 pour couvrir ses plans d'intéressement à long terme destinés aux salariés.

Réorganisation juridique interne

Comme annoncé le 16 septembre 2026, 74Software transférera les activités opérationnelles françaises d'Axway à sa filiale Axway SAS, détenue à 100 %, avec effet au 1er novembre 2026. Cette réorganisation met la structure juridique du Groupe en cohérence avec son organisation en portefeuille de sociétés. 74Software, société mère cotée, est chargée de la stratégie du Groupe, de l'allocation du capital et de la gouvernance, tandis que ses sociétés de logiciels assurent les activités opérationnelles. L'opération ne modifie ni le périmètre de consolidation du Groupe, ni sa stratégie, ni le fonctionnement des activités d'Axway.

Perspectives et objectifs

La performance des neuf premiers mois conforte 74Software dans sa capacité à atteindre son objectif annuel de croissance organique du chiffre d'affaires. Le Groupe confirme ses objectifs 2026, tels qu'actualisés en juillet.

Cette confirmation intègre une croissance organique plus modérée au quatrième trimestre que sur les neuf premiers mois, en raison du calendrier des contrats et des bases de comparaison de l'année précédente. La maîtrise des coûts et la génération de trésorerie demeurent des priorités jusqu'à la clôture de l'exercice.

Objectifs 2026 et ambition à moyen terme

Objectifs 2026 Relevés en juillet et confirmés À taux de change constants	- Croissance organique du chiffre d'affaires : 4% à 6% - Marge opérationnelle d'activité : 16 % à 18 % - Flux de trésorerie disponible sans effet de levier : environ 10 % du chiffre d'affaires
Ambition à moyen terme	- Chiffre d'affaires proche de 800 M€ et marge opérationnelle d'activité d'environ 20 % à fin 2028 - Ambition de chiffre d'affaires de 1 Md€ à moyen terme, incluant des acquisitions sélectives

Calendrier financier

- Mercredi 24 février 2027, après clôture de la Bourse : résultats annuels 2026.
- Mercredi 21 avril 2027, après clôture de la Bourse : chiffre d'affaires du premier trimestre 2027.

Glossaire et indicateurs alternatifs de performance

ARR Axway : *Annual Recurring Revenue* - Montants de facturation annuelle prévus pour tous les contrats de maintenance et de souscription actifs.

ARR SBS : *Annual Recurring Revenue* - Revenus récurrents mensuels pour le dernier mois de la période couverte par le rapport, multipliés par 12. Lorsque les contrats sont affectés par la saisonnalité ou par des éléments basés sur le volume contractuel, les 12 derniers mois de revenus sont agrégés pour déterminer l'ARR. Les revenus récurrents attendus au titre des contrats signés mais non encore actifs ne sont pas inclus dans l'ARR.

Contribution des marques : Contribution au résultat opérationnel d'activité générée par Axway et SBS avant les frais généraux et administratifs gérés au niveau central.

NPS : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation des clients pour une entreprise.

Croissance organique : Croissance du chiffre d'affaires entre la période considérée et la période correspondante de l'exercice précédent, retraitée des effets du périmètre de consolidation et des taux de change.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente, ajusté en fonction du périmètre de consolidation et des taux de change de l'année en cours.

Flux de trésorerie disponible sans effet de levier : Flux de trésorerie disponible avant éléments exceptionnels et avant charges d'intérêt nettes.

À propos de 74Software

74Software est un éditeur de logiciels d'entreprise né du rapprochement d'Axway et de SBS, deux leaders indépendants dotés d'une expérience et de capacités uniques pour fournir des logiciels stratégiques dans un monde dominé par les données. Pionnier des solutions d'intégration d'entreprise depuis 25 ans, Axway accompagne les grandes marques et les agences gouvernementales du monde entier grâce à sa gamme de produits MFT, B2B, API et *Financial Accounting Hub*. SBS permet aux banques et institutions financières de réinventer les expériences numériques de demain avec une architecture modulaire basée sur le *cloud*, déployant des services et opérations liés aux dépôts, prêts, conformité, paiements, crédit à la consommation et financement d'actifs à l'échelle mondiale. 74Software est au service de plus de 12 000 entreprises, dont plus de 1 500 clients dans les services financiers. Pour en savoir plus, visitez 74software.com/fr

Contacts – Relations investisseurs :

Arthur Carli - +33 (0)1 47 17 24 65 - acarli@74software.com

Chloé Chouard - +33 (0)1 47 17 21 78 - cchouard@74software.com

Recevez les dernières actualités de 74Software IR dans votre boîte mail en vous inscrivant à notre liste de diffusion [ici](#).

Annexes (1/4)

Variation des taux de change			
Pour 1€	Taux moyen 9M 2026	Taux moyen 9M 2025	Variation
Dollar US	1,161	1,119	- 3,6%
Livre Sterling	0,863	0,851	- 1,5%
Roupie indienne	109,071	96,808	- 11,2%

Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires 9 mois			
M€ / %	9M 2026	9M 2025	Croissance
Chiffre d'affaires	550,9	516,8	+ 6,6%
Variations de change		-5,0	
Chiffre d'affaires à taux de change constants	550,9	511,7	+ 7,7%
Variations de périmètre		+0,0	
Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants	550,9	511,7	+ 7,7%

Répartition trimestrielle du chiffre d'affaires par marque du portefeuille				
M€	T1 2026	T2 2026	T3 2026	9M 2026
Périmètre Axway	89,0	85,6	87,6	262,2
Périmètre SBS	94,0	99,3	96,7	290,0
Consolidation	-0,4	-0,6	-0,3	-1,2
74Software	182,7	184,3	183,9	550,9

Chiffre d'affaires des neuf premiers mois par type					
M€ / %	9M 2026	9M 2025 Publié	9M 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Produits logiciels	458,5	420,1	415,4	9,1%	10,4%
Chiffre d'affaires récurrent	423,3	387,2	382,6	9,3%	10,6%
dont Maintenance & Support	114,3	135,2	133,7	-15,5%	-14,5%
dont Souscription Customer-managed	192,4	149,7	148,0	28,6%	30,0%
dont Revenus initiaux	110,1	86,0	84,8	28,1%	29,9%
dont Revenus récurrents	82,3	63,7	63,2	29,2%	30,1%
dont Souscription Own-managed	116,6	102,3	100,8	14,0%	15,6%
Licences	35,2	33,0	32,8	6,7%	7,3%
Services	92,4	96,6	96,4	-4,4%	-4,1%
Total	550,9	516,8	511,7	6,6%	7,7%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Répartition trimestrielle du chiffre d'affaires par type				
M€	T1 2026	T2 2026	T3 2026	9M 2026
Produits logiciels	150,8	153,2	154,4	458,5
Chiffre d'affaires récurrent	137,2	140,4	145,7	423,3
dont Maintenance & Support	38,8	38,3	37,2	114,3
dont Souscription Customer-managed	60,7	63,8	68,0	192,4
dont Revenus initiaux	35,6	37,2	37,4	110,1
dont Revenus récurrents	25,1	26,6	30,6	82,3
dont Souscription Own-managed	37,7	38,4	40,5	116,6
Licences	13,7	12,8	8,7	35,2
Services	31,9	31,1	29,5	92,4
Total	182,7	184,3	183,9	550,9

Annexes (2/4)

Répartition de l'ARR par type à taux de change constants à fin septembre 2026

M€	2025				2026			Variation 1 an à changes constants
	T1	T2	T3	T4	T1	T2	T3	
Axway	255,7	260,2	267,7	278,2	278,3	289,3	294,2	+ 9,9%
Maintenance et support	50,7	46,4	41,3	37,0	34,8	30,0	26,5	- 35,8%
Souscription customer-managed	149,9	156,4	166,6	179,9	181,6	196,6	200,7	+ 20,5%
Souscription own-managed	55,2	57,4	59,8	61,2	61,9	62,7	67,0	+ 12,0%
SBS	229,1	232,4	235,1	245,4	249,4	253,4	257,3	+ 9,4%
Maintenance et support	142,2	142,0	147,7	142,7	134,2	133,0	129,3	- 12,5%
Souscription customer-managed	15,1	14,3	7,8	18,9	29,5	32,2	35,7	+ 355,3%
Souscription own-managed	71,8	76,1	79,5	83,7	85,6	88,2	92,3	+ 16,1%

Répartition du chiffre d'affaires des neuf premiers mois par région

	9M 2026		9M 2025 Publié	9M 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
	M€	% du CA				
Europe	323,4	58,7%	309,5	308,1	4,5%	5,0%
dont France	150,9	27,4%	147,3	147,2	2,5%	2,5%
dont UK	76,3	13,8%	70,9	70,0	7,5%	9,0%
Amériques	123,9	22,5%	114,3	110,7	8,4%	11,9%
Moyen Orient & Afrique	76,4	13,9%	66,1	66,0	15,7%	15,7%
Asie & Pacifique	27,3	4,9%	26,9	26,9	1,5%	1,5%
74Software	550,9		516,8	511,7	6,6%	7,7%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Annexes (3/4) – Axway

Chiffre d'affaires du troisième trimestre par type - Axway

M€ / %	T3 2026	T3 2025 Publié	T3 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Produits logiciels	79,0	73,9	74,7	6,9%	5,6%
Chiffre d'affaires récurrent	77,8	71,4	72,3	9,0%	7,7%
dont Maintenance & Support	7,8	11,8	12,1	-33,8%	-35,3%
dont Souscription Customer-managed	52,8	45,7	46,1	15,6%	14,4%
dont Revenus initiaux	29,2	28,2	28,2	3,6%	3,6%
dont Revenus récurrents	23,6	17,5	18,0	34,9%	31,5%
dont Souscription Own-managed	17,2	13,9	14,0	23,8%	22,3%
Licences	1,2	2,5	2,5	-53,7%	-53,2%
Services	8,6	8,7	8,6	-0,4%	0,2%
Total Axway	87,6	82,6	83,4	6,1%	5,1%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Chiffre d'affaires des neuf premiers mois par type - Axway

M€ / %	9M 2026	9M 2025 Publié	9M 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Produits logiciels	236,2	217,2	213,9	8,8%	10,4%
Chiffre d'affaires récurrent	230,1	213,0	209,8	8,1%	9,7%
dont Maintenance & Support	25,8	39,1	38,2	-34,0%	-32,5%
dont Souscription Customer-managed	156,0	132,7	131,0	17,5%	19,0%
dont Revenus initiaux	91,4	80,0	78,8	14,3%	16,0%
dont Revenus récurrents	64,5	52,7	52,2	22,5%	23,5%
dont Souscription Own-managed	48,4	41,2	40,6	17,4%	19,3%
Licences	6,1	4,2	4,1	44,4%	47,4%
Services	26,0	26,2	25,8	-0,6%	0,8%
Total Axway	262,2	243,3	239,7	7,8%	9,4%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Répartition trimestrielle du chiffre d'affaires par type - Axway

M€	T1 2026	T2 2026	T3 2026	9M 2026
Produits logiciels	80,1	77,2	79,0	236,2
Chiffre d'affaires récurrent	76,3	76,1	77,8	230,1
dont Maintenance & Support	9,4	8,5	7,8	25,8
dont Souscription Customer-managed	51,4	51,8	52,8	156,0
dont Revenus initiaux	31,6	30,7	29,2	91,4
dont Revenus récurrents	19,8	21,1	23,6	64,5
dont Souscription Own-managed	15,5	15,8	17,2	48,4
Licences	3,8	1,1	1,2	6,1
Services	9,0	8,4	8,6	26,0
Total Axway	89,0	85,6	87,6	262,2

Annexes (4/4) – SBS

Chiffre d'affaires du troisième trimestre par type - SBS

M€ / %	T3 2026	T3 2025 Publié	T3 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Produits logiciels	75,8	66,8	66,8	13,5%	13,4%
Chiffre d'affaires récurrent	68,2	58,4	58,5	16,9%	16,7%
<i>dont Maintenance & Support</i>	29,4	31,9	31,9	-7,9%	-7,9%
<i>dont Souscription Customer-managed</i>	15,5	5,3	5,2	194,0%	194,7%
<i>dont Revenus initiaux</i>	8,1	1,4	1,4	482,1%	482,1%
<i>dont Revenus récurrents</i>	7,3	3,9	3,8	89,5%	90,1%
<i>dont Souscription Own-managed</i>	23,4	21,2	21,3	10,2%	9,7%
Licences	7,6	8,4	8,4	-9,7%	-9,6%
Services	20,9	24,0	24,3	-13,2%	-14,0%
Total SBS	96,7	90,8	91,1	6,5%	6,1%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Chiffre d'affaires des neuf premiers mois par type - SBS

M€ / %	9M 2026	9M 2025 Publié	9M 2025 Retraité*	Croissance Totale	Croissance Organique
Produits logiciels	223,5	204,5	203,0	9,3%	10,1%
Chiffre d'affaires récurrent	194,4	175,7	174,3	10,7%	11,5%
<i>dont Maintenance & Support</i>	88,5	96,1	95,5	-7,9%	-7,3%
<i>dont Souscription Customer-managed</i>	37,7	17,0	17,0	121,9%	121,5%
<i>dont Revenus initiaux</i>	18,7	6,0	6,0	212,0%	212,0%
<i>dont Revenus récurrents</i>	19,0	11,0	11,0	72,6%	72,2%
<i>dont Souscription Own-managed</i>	68,2	62,6	61,8	9,0%	10,4%
Licences	29,1	28,8	28,7	1,2%	1,5%
Services	66,4	70,5	70,5	-5,8%	-5,8%
Total SBS	290,0	275,0	273,6	5,5%	6,0%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change de 2026

Répartition trimestrielle du chiffre d'affaires par type - SBS

M€	T1 2026	T2 2026	T3 2026	9M 2026
Produits logiciels	71,1	76,6	75,8	223,5
Chiffre d'affaires récurrent	61,3	64,9	68,2	194,4
<i>dont Maintenance & Support</i>	29,4	29,7	29,4	88,5
<i>dont Souscription Customer-managed</i>	9,7	12,6	15,5	37,7
<i>dont Revenus initiaux</i>	4,0	6,5	8,1	18,7
<i>dont Revenus récurrents</i>	5,6	6,0	7,3	19,0
<i>dont Souscription Own-managed</i>	22,2	22,6	23,4	68,2
Licences	9,9	11,7	7,6	29,1
Services	22,9	22,7	20,9	66,4
Total SBS	94,0	99,3	96,7	290,0